



Apothekenaußendienst Gebiet Köln / Bonn

Als Familienunternehmen in zweiter Generation entwickeln, produzieren und vertreiben wir seit fast 70 Jahren mit Mut, Kreativität und Liebe zur Natur pflanzliche Arznei- und Nahrungsergänzungsmittel.

Du willst etwas bewegen? Dann werde Teil unseres Apothekenaußendienst-Teams und bringe unsere Erfolgsgeschichte gemeinsam mit uns aktiv weiter voran.

Deine Challenge

- Du gestaltest Verkaufs- und Beratungsbesuche bei ausgewählten Apotheken mit Begeisterung, setzt unsere Marketing- und Verkaufsstrategien um und treibst so den wirtschaftlichen Erfolg in deinem Gebiet aktiv voran.
- Du stärkst die Distribution und Sichtbarkeit unserer apothekenexklusiven Top-Marken am POS, stellst innovative Abverkaufskonzepte vor und bringst kreative Ideen vor Ort ein.
- Du schulst die Apothekenteams fachlich und begeisterst sie dafür, unsere Produkte erfolgreich zu vertreten.
- Du analysierst Gebietsergebnisse sowie Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und leitest daraus wertvolle Erkenntnisse für dein Gebiet ab.

Darauf kannst du dich freuen

- Ein marktübliches Jahresgehalt, das sich aus einem festen Grundgehalt sowie leistungsorientierten Prämien als variablem Bestandteil zusammensetzt – dein Einsatz wird also sichtbar belohnt.
- Einen top ausgestatteten Firmenwagen, den du auch privat nutzen kannst – inklusive Rundum-sorglos-Service!
- Sehr gute soziale Leistungen (Dienstfahrräder, Firmenfitness mit EGYM Wellpass etc.).

- Du managst deine Abläufe eigenverantwortlich und bringst Spaß an der Organisation von Tourenplanung, Gesprächsvorbereitung und Reporting ein.

Was dich auszeichnet

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder naturwissenschaftliche Ausbildung und willst deine Kenntnisse in der Praxis voll ausspielen.
- Mit deinem Führerschein Klasse B bist du gerne unterwegs und liebst den persönlichen Kontakt zu Menschen.
- Du gehst proaktiv auf andere zu, erklärst komplexe Themen verständlich und hinterlässt so einen positiven Eindruck, der Vertrauen schafft.
- Du bist lern- und entwicklungsbereit, willst deine Fähigkeiten stetig ausbauen und Neues ausprobieren.
- Du arbeitest selbstständig, motiviert und ergebnisorientiert, packst an und gestaltest aktiv mit.

- Innovative und exklusive Produkte, die dir ein unvergleichliches Alleinstellungsmerkmal am Markt verschaffen und unsere Kund:innen immer wieder begeistern.
- Eigenverantwortliches Arbeiten in deinem Verkaufsgebiet – natürlich immer mit der Unterstützung des Dr. Loges Verkaufsteams.
- Flexible Arbeitszeiten und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.

Challenge accepted?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung unter Angabe deines favorisierten Gebiets und ein gegenseitiges Kennenlernen mit dir!

Jetzt Bewerben

Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

Kontakt

Ms Ena Lonitz
Tel.:
E-Mail: lonitz@loges.de

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH
Schottenring 2-6, 1010 Wien
onlyfy.io

