



Apothekenaußendienst / Apothekenreferent (m/w/d) Düsseldorf

Mut. Kreativität. Liebe zur Natur.

Rund 190 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter arbeiten täglich daran, unsere Unternehmenswerte zum Leben zu erwecken – und die einzigartige Kraft der Natur mit pharmazeutischer Kreativität und Exzellenz für die Gesundheit der Menschen zu entfalten. Als Familienunternehmen in zweiter Generation entwickeln, produzieren und vertreiben wir seit fast 70 Jahren pflanzliche Arzneimittel und Nahrungsergänzungsmittel. Und das überaus erfolgreich: Mittlerweile umfasst unser Portfolio mehr als 60 apothekenexklusive Präparate. Werde auch du Teil unserer Erfolgsgeschichte.

Zur Unterstützung unseres wachsenden Teams suchen wir dich als Apothekenaußendienst / Apothekenreferent (m/w/d) Düsseldorf!

Dein Profil

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder naturwissenschaftliche Ausbildung
 - Wenn du zudem die Qualifikation zum geprüften Pharmareferenten gemäß § 75 AMG mitbringst, ist das von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B und bist gerne unterwegs
- Du gehst proaktiv auf Menschen zu, erklärst komplexe Themen verständlich und hinterlässt einen positiven Eindruck, wodurch du Vertrauen aufbaust und langfristige Beziehungen schaffst
- Du bist mit Leidenschaft bereit, deine Fähigkeiten weiter auszubauen und Neues zu lernen

- Du zeichnest dich durch eine selbstständige Arbeitsweise aus und hast eine ausgeprägte Motivation, Erfolge zu erzielen und aktiv zu gestalten

Deine Aufgaben

- Du berätst selektierte Apotheken, einschließlich Direktverkauf, um einen höchstmöglichen wirtschaftlichen Umsatz in deinem Gebiet zu erzielen
- Du organisierst und führst Verkaufs- und Beratungsbesuche im Rahmen unserer zielorientierten Marketing- und Verkaufsstrategien durch
- Du baust die Distribution und Sichtbarkeit unserer apothekenexklusiven Top-Marken am POS aus und stellst innovative Abverkaufskonzepte vor
- Du übernimmst die fachlichen Schulungen der Apothekenteams
- Du führst Gebiets- und Ergebnisanalysen durch und beobachtest sowie erfasst Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Du wickelst die anfallende Administration ab (Tourenplanung, Gesprächsvor- und Nachbereitung, Reporting) und berichtest an die regionale Key Account Leitung für Apotheken

Wir bieten dir

- Du erhältst einen Firmenwagen, den du auch für Privatfahrten nutzen kannst - incl. Rundumservice
- Freue dich auf eine attraktive Vergütung mit leistungsorientierten Prämien sowie sehr gute soziale Leistungen (Dienstfahräder, Firmenfitness mit EGYM Wellpass etc.)
- Innovative und exklusive Produkte, die dir ein unvergleichliches Alleinstellungsmerkmal am Markt verschaffen und unsere Kundinnen und Kunden immer wieder begeistern
- Du managest dein Verkaufsgebiet eigenverantwortlich - natürlich immer mit der Unterstützung des Dr. Loges Verkaufsteams
- Flexible Arbeitszeiten und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Jetzt bewerben

Kontakt

Ms Ena Lonitz

Tel.:

E-Mail: lonitz@loges.de

Dr. Loges + Co. GmbH

Schützenstraße 5, 21423 Winsen (Luhe)

<https://www.loges.de/>