



## Apothekenaußendienst Gebiet Freiburg (Ulm, Schwarzwald)

Wir wachsen und bauen unseren Apothekenaußendienst weiter aus! Deshalb suchen wir dich für unser neues AAD-Gebiet Freiburg mit den Gebietseckpunkten Ulm und Schwarzwald.

Als Familienunternehmen in zweiter Generation entwickeln, produzieren und vertreiben wir seit fast 70 Jahren pflanzliche Arznei- und Nahrungsergänzungsmittel.

Werde Teil unseres Teams und gestalte aktiv die Erfolgsgeschichte unserer Produkte mit!

### Deine Challenge

- Du gestaltest Verkaufs- und Beratungsbesuche bei ausgewählten Apotheken, setzt unsere Marketing- und Verkaufsstrategien gezielt um und trägst so aktiv zum wirtschaftlichen Erfolg in deinem Gebiet bei.
- Du stärkst die Distribution und Sichtbarkeit unserer apothekenexklusiven Top-Produkte am POS, stellst innovative Verkaufskonzepte vor und bringst kreative Ideen vor Ort ein.
- Du schulst die Apothekenteams fachlich und begeisterst sie dafür, unsere Produkte erfolgreich zu vertreten.
- Du analysierst Gebietsergebnisse sowie Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und leitest daraus wertvolle Erkenntnisse für deine Verkaufsregion ab.

### Darauf kannst du dich freuen

- Ein marktübliches Jahresgehalt, das sich aus einem festen Grundgehalt sowie leistungsorientierten Prämien als variablem Bestandteil zusammensetzt. Dein Einsatz wird also sichtbar belohnt.
- Einen top ausgestatteten Firmenwagen, den du auch privat nutzen kannst – inklusive Rundum-sorglos-Service!
- Innovative und exklusive Produkte, die dir ein

- Du managst deine Abläufe eigenverantwortlich und hast dabei dein iPad als treuen Begleiter immer an deiner Seite. So organisierst du Tourenplanung, Gesprächsvorbereitung und Reporting schnell und effizient.

## Was dich auszeichnet

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder naturwissenschaftliche Ausbildung und willst deine Kenntnisse in der Praxis voll ausspielen.
- Mit deinem Führerschein Klasse B bist du gerne unterwegs und liebst den persönlichen Kontakt zu Menschen.
- Du gehst proaktiv auf andere zu, erklärst komplexe Themen verständlich und hinterlässt so einen positiven Eindruck, der Vertrauen schafft.
- Du bist lern- und entwicklungsbereit, willst deine Fähigkeiten stetig ausbauen und Neues ausprobieren.
- Du arbeitest selbstständig, motiviert und ergebnisorientiert, packst an und gestaltest aktiv mit.

unvergleichliches Alleinstellungsmerkmal am Markt verschaffen und unsere Kund:innen immer wieder begeistern.

- Eigenverantwortliches Arbeiten in deinem Verkaufsgebiet, natürlich immer mit der Unterstützung des Dr. Loges Verkaufsteams.
- Mit unserem KI-Trainer übst du praxisnah typische Situationen rund um unsere Produkte und gewinnst Sicherheit für deinen Außendienstalltag.
- Flexible Arbeitszeiten und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Sehr gute soziale Leistungen (Dienstfahrräder, Firmenfitness mit EGYM Wellpass etc.).

### Challenge accepted?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung und ein gegenseitiges Kennenlernen mit dir!

**Jetzt Bewerben**

## Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

## Kontakt

Ms Ena Lonitz

Tel.:

E-Mail: [lonitz@loges.de](mailto:lonitz@loges.de)

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH

Schottenring 2-6, 1010 Wien

[onlyfy.io](https://onlyfy.io)

