



## Pharmareferent (m/w/d) im Arztaußendienst - Kassel

Wir wachsen – und unser Arztaußendienst wird noch stärker!

Deshalb suchen wir **dich** als neues Talent für das Einsatzgebiet Kassel mit den Eckpunkten Bad Hünfeld, Gütersloh und Eisenach!

Als Familienunternehmen in zweiter Generation entwickeln, produzieren und vertreiben wir seit fast 70 Jahren pflanzliche Arzneimittel und Nahrungsergänzungsmittel.

Werde Teil unseres Teams und gestalte aktiv die Erfolgsgeschichte unserer Produkte mit!

## Deine Challenge

- Du begeisterst Ärzte, Apotheker und Heilpraktiker (m/w/d) mit deiner Leidenschaft für unsere Produkte bei persönlichen Beratungs- und Verkaufsgesprächen vor Ort.
- Als vertrauter Ansprechpartner betreust du die Dr. Loges Stammkundschaft sowie die Neukundenakquise in deinem Gebiet.
- Immer mit einem offenen Blick sorgst du dafür, dass du die Wünsche und Bedürfnisse deiner Kunden sowie die Entwicklungen im Markt genau im Auge behältst.
- Dein iPad ist dein täglicher Begleiter – damit meisterst du deine administrativen Aufgaben schnell und effizient.
- Ggf. repräsentierst du unser Unternehmen auf Messen und Kongressen, vernetzt dich aktiv und bleibst so immer am Puls der Branche.

## Was dich auszeichnet

- Du bringst die nötige Sachkenntnis gemäß §75 AMG mit – zum Beispiel durch eine abgeschlossene Ausbildung als Pharmareferent:in, PTA, CTA, MTA oder durch ein naturwissenschaftliches Studium.
- Mit deinem Führerschein der Klasse B bist du mobil, liebst die Abwechslung und schätzt es, unterwegs zu sein.
- Du trittst deinem Gegenüber mit Aufgeschlossenheit entgegen, erklärst deine Themen mit Leidenschaft und hinterlässt einen strahlenden Eindruck.
- Stetige Weiterentwicklung und Lernfreude zeichnen dich aus, genauso wie dein begeisterter Umgang mit täglichen Herausforderungen.
- Du hast es in der Hand: Du weißt, wie man clever plant, den Überblick behält und eigenständig arbeitet.
- Von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich: erste Erfahrungen im Außendienst.

## Darauf kannst du dich freuen

- Ein marktübliches Jahresgehalt, das sich aus einem festen Grundgehalt sowie leistungsorientierten Prämien als variablem Bestandteil zusammensetzt – dein Einsatz wird also sichtbar belohnt.
- Einen top ausgestatteten Firmenwagen, den du auch privat nutzen kannst – inklusive Rundumsorglos-Service!
- Sehr gute soziale Leistungen (Dienstfahrräder, Firmenfitness mit EGYM Wellpass etc.).
- Innovative und exklusive Produkte, die dir ein unvergleichliches Alleinstellungsmerkmal am Markt verschaffen und unsere Kund:innen immer wieder begeistern.
- Eigenverantwortliches Arbeiten in deinem Verkaufsgebiet – natürlich immer mit der Unterstützung des Dr. Loges Verkaufsteams.
- Flexible Arbeitszeiten und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.

**Jetzt bewerben**

## Kontakt

Ms Ena Lonitz  
Tel.:  
E-Mail: [lonitz@loges.de](mailto:lonitz@loges.de)

Dr. Loges + Co. GmbH  
Schützenstraße 5, 21423 Winsen (Luhe)  
<https://www.loges.de/>