

Apothekenaußendienst Gebiet Frankfurt / Wiesbaden

Neue Aufgabe. Starkes Gebiet. Viel Raum für deine Ideen.

Für unser **Apothekenaußendienstgebiet Frankfurt/Wiesbaden** suchen wir dich! Dich erwartet ein bestehendes Gebiet, das du mit deiner Persönlichkeit, deinem Gespür für Apotheken und deinen eigenen Ideen übernehmen und weiterentwickeln kannst.

Als Familienunternehmen in zweiter Generation entwickeln, produzieren und vertreiben wir seit fast 70 Jahren pflanzliche Arznei- und Nahrungsergänzungsmittel.

Werde Teil unseres Teams und gestalte unseren Erfolg aktiv mit.

Deine Challenge

- Du gestaltest Verkaufs- und Beratungsbesuche bei ausgewählten Apotheken, setzt unsere Marketing- und Verkaufsstrategien gezielt um und trägst so aktiv zum wirtschaftlichen Erfolg in deinem Gebiet bei.

Darauf kannst du dich freuen

- Ein marktübliches Jahresgehalt, das sich aus einem festen

- Du stärkst die Distribution und Sichtbarkeit unserer apothekenexklusiven Top-Produkte am POS, stellst innovative Verkaufskonzepte vor und bringst kreative Ideen vor Ort ein.
- Du schulst die Apothekenteams fachlich und begeisterst sie dafür, unsere Produkte erfolgreich zu vertreten.
- Du analysierst Gebietsergebnisse sowie Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und leitest daraus wertvolle Erkenntnisse für deine Verkaufsregion ab.
- Du managst deine Abläufe eigenverantwortlich und hast dabei dein iPad als treuen Begleiter immer an deiner Seite. So organisierst du Tourenplanung, Gesprächsvorbereitung und Reporting schnell und effizient.

Was dich auszeichnet

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder naturwissenschaftliche Ausbildung und willst deine Kenntnisse in der Praxis voll ausspielen.
- Mit deinem Führerschein Klasse B bist du gerne unterwegs und liebst den persönlichen Kontakt zu Menschen.
- Du gehst proaktiv auf andere zu, erklärst komplexe Themen verständlich und hinterlässt so einen positiven Eindruck, der Vertrauen schafft.
- Du bist lern- und entwicklungsbereit, willst deine Fähigkeiten stetig ausbauen und Neues ausprobieren.
- Du arbeitest selbstständig, motiviert und ergebnisorientiert, packst an und gestaltest aktiv mit.

Grundgehalt sowie leistungsorientierten Prämien als variablem Bestandteil zusammensetzt. Dein Einsatz wird also sichtbar belohnt.

- Ein gut ausgestatteter Firmenwagen, den du auch privat nutzen kannst, inklusive umfassendem Service.
- Innovative und exklusive Produkte mit starken Alleinstellungsmerkmalen, die unsere Kund:innen begeistern.
- Du arbeitest eigenverantwortlich in deinem Verkaufsgebiet und kannst dich gleichzeitig jederzeit auf die Unterstützung des Dr. Loges Verkaufsteams verlassen.
- Mit unserem KI-Trainer kannst du typische Situationen rund um unsere Produkte praxisnah üben und gewinnst zusätzliche Sicherheit für deine Kundengespräche.
- Flexible Arbeitszeiten und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Sehr gute soziale Leistungen (Dienstfahrräder, Firmenfitness mit EGYM Wellpass etc.).

Challenge accepted?
Wir freuen uns auf deine Bewerbung und ein gegenseitiges Kennenlernen mit dir!

Jetzt Bewerben

Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden

zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

Kontakt

Ms Jana Born
Tel.: 04171707109
E-Mail: born@loges.de

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH
Schottenring 2-6, 1010 Wien
onlyfy.io